



HISTORIEN OM KOSAN GAS

FRA HUSMØDRENE'S YNDLING
TIL INDUSTRIENS FORETRUKNE LEVERANDØR



KOSAN GAS

NAVNET FORPLIKTER

Kosan Gas AS er en av de ledende leverandører i Norden av gass på flasker og tanker. Bedriften har i mer end 80 år levert energiløsninger til både profesjonelle og private – tidligere også under navnene BP Gas og Shell Gas.



HØYT SERVICENIVÅ – I HELE NORDEN

Med 4 nordiske datterselskaper, 6 danske gassentre og mer enn 2.000 forhandlere tilbyr Kosan Gas rask, pålitelig levering til mer enn 5.000 nordiske næringskunder – og en stor del av Danmarks privatforbrukere. Bedriften sysselsetter med omtrent 100 ansatte, herav en del på den toppmoderne fyllstasjonen i Esbjerg – porten til Nordsjøen, hvor gassen kommer fra.

TIL INDUSTRI, GASTRONOMI OG UKRUTT

Kosan Gas leverer gass i flasker og større tanker, og kundene teller alt fra tungindustri og hageeiere til kokker, kommuner og bilgass. Gassen brukes blant annet til:

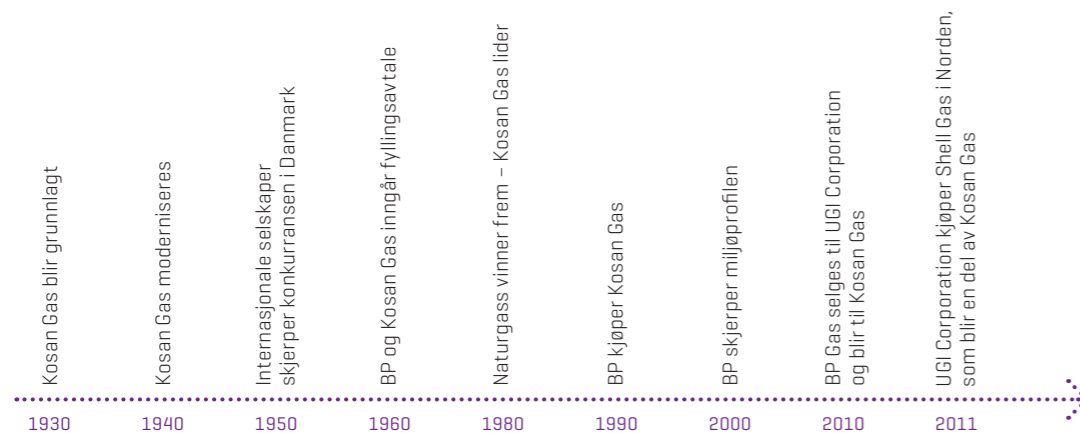
- Bygg og anlegg
- Industri
- Transport og logistikk
- Asfaltering
- Gastronomi
- Landbruk
- Pleie av grønne områder
- Camping og hagekos
- Bilgass



1929-2010

80 ÅR MED KOSAN GAS

Historien om Kosan Gas er historien om et Danmark under forandring. Som den første i landet fylder grunnleggeren Terkild Andersen Nellemose i 1929 gass på flasker, og varsler om moderne tider i de danske husholdningene. Vel 60 år senere er bedriften en av Nordens største leverandører til industrien. Her får du hele historien.



...sådan kan De også få det

– med **Kosangas**



Kosan Gas markedsførte seg i 1950-tallet som fast leverandør av gass til den moderne husmor på landet. Her er det en mor og hennes datter som tilbereder språkaker i familiens gasskomfyr.

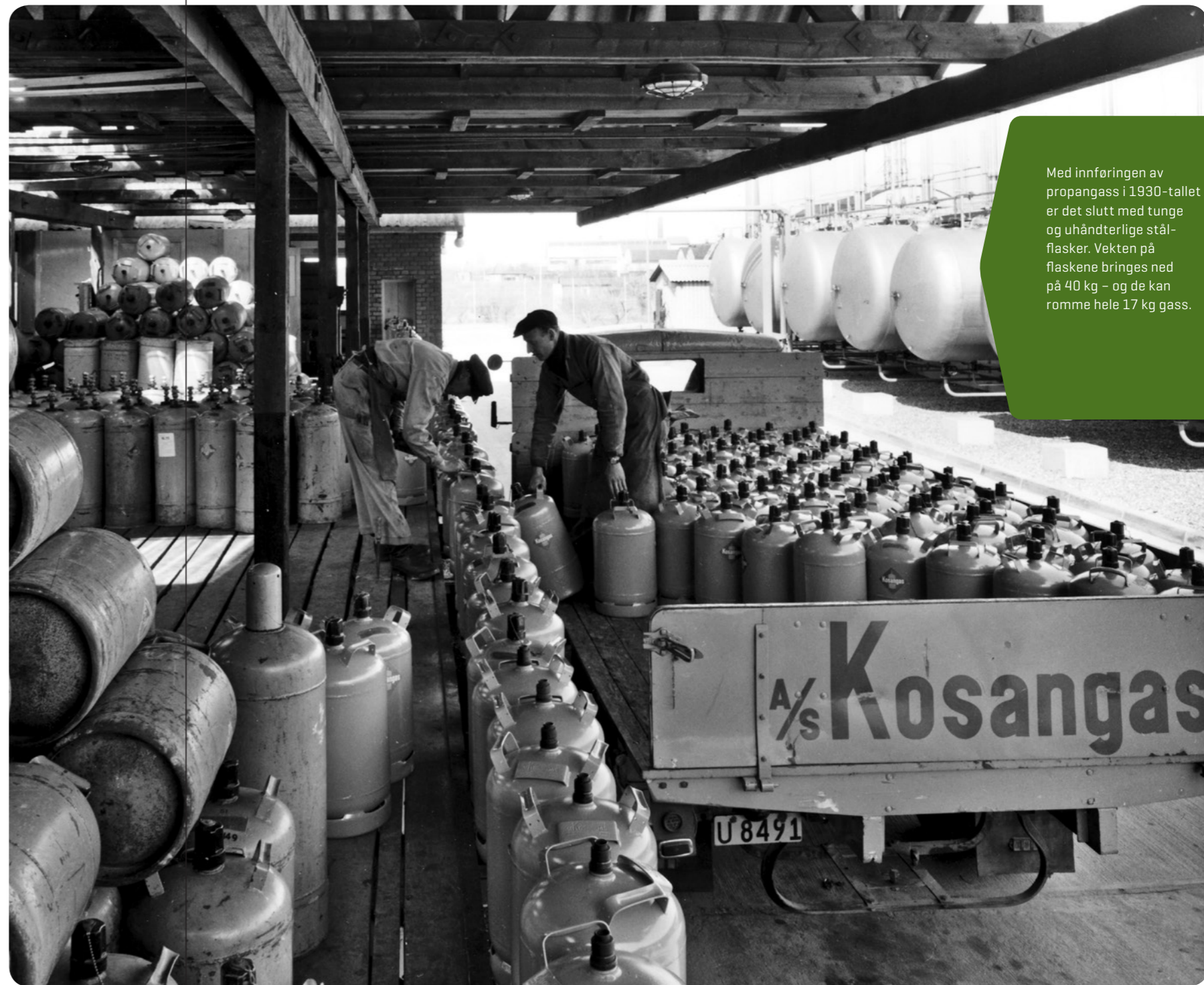
1929-1940

KOSAN GAS

DE TIDLIGE ÅRENE

Den 20. august 1929 blir Kosan Gas grunnlagt i Nykøbing Falster under navnet Dansk Flaskegas Co. Grunnleggeren, Terkild Andersen Nellemose, ønsker å levere gass på flasker til husmødrene som bor på landet og ikke har tilgang til byens faste gassforsyning. Nellemose kjøper overskuddsgass fra Nykøbing Falster Gasværk, og med en spesialdesignet kompressor kan han som den første i Danmark fylle gass på flasker og transportere dem direkte hjem til forbrukerne. Flaskene er på det tidspunkt tunge og uhåndterlige.

I løpet av 1930-tallet vokser bedriften. Nellemoses svigersønn, E. Palmquist, overtar direktørjobben, og ingeniøren Carl Rich Smidth ansettes som teknisk direktør på gassverket i Nykøbing. Hans viktigste oppgave er å løse problemet med de tunge flaskene. Under en studietur til Tyskland i 1931 oppdager han propangass – et flytende oljedestillat som gjør det mulig å bruke stålflasker som kun veier 40 kg og kan romme 17 kg gass. Med den nye gassen blir flaskegassen en meget populær energikilde i Danmark i løpet av 1930-tallet.



Med innføringen av propangass i 1930-tallet er det slutt med tunge og uhåndterlige stålflasker. Vekten på flaskene bringes ned på 40 kg – og de kan romme hele 17 kg gass.

1941-1988

KOSAN GAS VOKSER SEG STOR

I 1941 overtar Knud Tholstrup posten som direktør i Dansk Flaskegas Co. Med ham ved roret gjennomgår bedriften en modernisering og bygger opp et effektivt system for påfylling og distribusjon av gass. Under 2. Verdenskrig er det vanskelig å importere gass, men takket være rasjonering og gode lagre lykkes det å opprettholde forsyningen til kundene. Fra slutten av 1940-tallet da det igjen er mulig å importere gass og produsere utstyr, opplever bedriften stor fremgang. Dansk Flaskegas endrer omkring 1950 navn til Kosan Gas.

Flere internasjonale oljeselskaper etablerer gassavdelinger i Danmark i løpet av 1940-tallet og 50-tallet. To av de bedriftene som får godt fotfeste i det danske markedet er Shell Gas, som kommer til landet i 1949, og BP Gas, som etableres i 1956. Sistnevnte blir Kosan Gas' største konkurrent, men Kosan Gas konsentrerer seg om gass til husholdningene, mens BP Gas primært leverer gass til industrien. Markedet for flaskegass vokser frem til 1966, hvor oljefyr og elektrisk komfyr dukker opp i Danmark, noe som særlig rammer Kosan Gas, som har satset på husmødrene. I 1968 inngår de to selskapene en avtale om å fylke hverandres flasker, og da BP Gas i 1973 skifter til Kosan Gas' ventiler og regulatorer, er fusjonen av de to selskapene kommet et skritt nærmere. Samme år selger Shell Gas sin danske flaskegassavdeling til BP, og konsentrerer seg nå utelukkende om tankgassen.



Fra midten av 1940-tallet dukker nye, konkurrerende bedrifter opp, heriblant Singers Gas og Dalsø Gas.

Et effektivt distribusjons-system er med på å gjøre Kosan Gas kjent i hele Danmark.



På 1950-tallet er den lette Kosan Gas-flasken en trofast følgesvenn på familiens søndagsutflukter.



Rejse Kosan

1989-2009

ÅRENE UNDER BP GAS

I 1989 blir Kosan Gas kjøpt opp av BP Gas, som dermed blir den dominerende aktøren på markedet for både tank- og flaskegass. Navnet Kosan Gas går i glemmeboken for en stund. Danskenes energimønster er samtidig under hastig forandring. Den elektriske komfyren og oljefyren har for lengst vunnet innpass – nå heter den nye energiformen naturgass. BP Gas velger å satse på know-how i forbindelse med implementering av naturgassen, mens de samtidig utvikler og bygger ut et sterkt forhandlernet for å øke salget av gassforbrukende utstyr til bedrifter og husholdninger.

Kritiske og prisbevisste forbrukere er med på å skjerpe konkurransen opp gjennom 1990-tallet. Derfor effektiviserer og strømlinjeformer BP Gas organisasjonen på alle nivåer. I 1994 etablerer bedriften Nord-Europas mest avanserte fyllestasjon i Esbjerg, og lokalt er gassentrene med på å bringe BP Gas helt tett på forbrukerne. Profilen skjerpes løpende, og i 2000 får BP-konsernet ny logo og nytt verdsett. Nøkkelordene er: miljøvennlig, progressiv, resultatorientert og innovativ. Forsyningsløsninger for profesjonelle som har bruk for gassens spesielle egenskaper blir et nytt kjerneområde.



PROFESJONELLE TANKLØSNINGER

Selv om Kosan Gas opprinnelig var husmorens foretrukne gassmerke, tilbyr vi i dag et bredt utvalg av profesjonelle forsyningsløsninger til store og små bedrifter. I tillegg til frittstående og nedgravede gasstanker omfatter utvalget også mobile tanker og fyller-anlegg. Mange av kundene våre velger å supplere med trådløs tankovervåking.



2010-2011

KOSAN GAS GJENOPPSTÅR MED FORNYET KRAFT

I 2010 beslutter BP-konsernet å selge BP Gas i Danmark til det amerikanske energiselskapet UGI Corporation. Det skjer på bakgrunn av en strategisk vurdering foretatt i slutten av 2009, begynnelsen av 2010. Bedriften fortsetter uendret med de samme produktene, kundene og medarbeiderne, men skifter navn til Kosan Gas AS. Et hederskronet varemerke er dermed gjenfødt. Direktøren for det tidligere BP Gas i Danmark, Per Offersen, fortsetter som direktør i Kosan Gas og skal sammen med UGI Corporation være med på å legge linjen for det nye varemerket.

Omtrent ett år etter kjøper UGI Corporation 100% av aksjene i Shells LPG-forretninger i de Nordiske landene Danmark, Norge, Sverige og Finland. Selskapene som tilbyr gass på bulk, kjører videre under navnet Kosan Gas, og entrer en felles Nordisk Kosan Gas organisasjon. Kjøpet er en del av UGIs strategi om å kunne betjene sine næringskunder på et verdensomspennende nivå.

SOLIDE AMERIKANSKE EIERE

Det amerikanske holdingselskapet UGI Corporation har siden august 2010 eid 100 prosent av aksjene i Kosan Gas. UGI er et veldrevet og tradisjonsrikt selskap, som i hvert av de seneste 125 år har betalt utbytte til sine aksjonærer. UGI eier bl.a. AmeriGas Partners, som er den største detaljleverandør av propangass i USA, Antargaz, som er et av de største gasselskapene i Frankrike, samt det Østerrikske gasselskapet Flaga, som har aktiviteter i flere europeiske land og Kina. Selskapet har hovedkvarter i Philadelphia, USA og sysselsetter mer enn 10.000 ansatte i hele verden.



2012 →

ENERGI TIL FREMTIDEN

I Kosan Gas har vi store ambisjoner for fremtiden. Dels fortsetter årtiers arbeid med å forsyne de nordiske markedene med en effektiv og fleksibel energikilde. Dels kan kundene våre se frem til spennende tiltak som skal være med på å bringe tank- og flaskegassen videre inn i det 21. århundret.

Også i fremtiden vil Kosan Gas være kjent for å levere godkjente og gjennomtestede produkter – til riktig tid. Et høyt service-, kvalitets- og sikkerhetsnivå er nemlig alfa og omega for den måten Kosan Gas driver virksomhet på. Og det er helt fundamentalt at kundene våre kan føle seg i trygge hender, uansett om det står innkjøpssjef eller

KOSAN GAS OG MILJØET

I løpet av det 20. århundre er mengden av drivhusgasser i atmosfæren stadig steget. Mye av utslippet skyldes nesten helt sikkert menneskelig aktivitet og bruken av fossilt brensel. Kosan Gas arbeider for å redusere energiforbruket og CO₂-utslippet fra våre egne og våre kunders aktiviteter. En del av dette arbeidet består i å fortelle eksisterende og potensielle kunder at gass er et miljøvennlig alternativ til olje, kull, pesticider og elektrisitet.

campingturist på visittkortet. Derfor vil rollen som rådgiver bli styrket ytterligere i de kommende årene.

Det følger et stort ansvar med Kosan Gas' produkter. Derfor vil vi fortsatt ha stort fokus på å produsere og forbruke energi på en måte som respekterer menneskelige rettigheter og skåner miljøet mest mulig.

Nok om fremtiden – arbeidet kaller.



Kosan Gas Norge AS
Brynsveien 2-4
NO-0667 Oslo
T. +47 2288 3070
E. mail@kosangas.no

www.kosangas.no